

CONSEIL & formations

FICHE CATALOGUE PRISE DE PAROLE EN PUBLIC



DOMAINE DE LA FORMATION

ROME : K1801 Conseil en emploi et insertion socioprofessionnelle / M1704 Management relation clientèle / 312 Commerce, vente / M1503 Management des ressources humaines M1502 : Développement des ressources humaines E1103 : Communication
FORMACODE : 15013 PNL / 15034 Relation interpersonnelle / 15004 Communication professionnelle
NSF 413 Développement des capacités comportementales et relationnelles / 315 Ressources humaines,

DURÉE

Durée : 16 heures
En présentiel

OBJECTIF GENERAL

Perfectionnement, élargissement des
compétences

PRE REQUIS ET NIVEAU

Sans niveau spécifique mais prérequis :
Passation en ligne du test, durée de passation 30 mn. Nécessite un ordinateur ou tablette + connexion.

OBJECTIFS DE LA FORMATION

Progresser rapidement et durablement pour
présenter clairement vos idées
Apprendre à donner de l'impact à vos
présentations orales en entreprise pour
captiver l'attention de votre auditoire
Comprendre l'importance de la communication
non-verbale pour convaincre efficacement et
développer son impact personnel
Garder la maîtrise face aux questions
déstabilisantes lors d'interviews ou de séances
de questions réponses

PUBLIC

Toute personne en situation de prise de parole
en public, d'encadrement ou de gestion
d'équipes dans un cadre professionnel -
Manager opérationnel ou transverse,
professionnel(le) de la RH, chef de projet,
collaborateur(trice) amené(e) à communiquer
en public

Accès aux personnes en situation d'handicap :
nous contacter pour analyse des besoins
contact@conseiletformations.fr

COMPETENCES PROFESSIONNELLES VISEES

Prendre la parole avec assurance pour inspirer
la confiance et le professionnalisme.

Retrouvez-nous sur conseiletformations.fr

PROGRAMME

Contenu pédagogique des 2 journées :

- Créer une première impression positive
- Augmenter votre crédibilité et de communiquer votre enthousiasme
- Présenter clairement une information complexe
- Communiquer efficacement, avec un plus grand impact
- Convaincre et de motiver les autres à agir
- Réagir sereinement à des situations stressantes
- Susciter l'adhésion au changement

DEMANDEZ VOTRE PLAN DE FORMATION A : contact@conseiletformations.fr

DELAI D'ACCES

Démarrage de la formation : 14 jours ouvrés à partir de la signature du devis et convention

TARIF

Compte tenu des différents types de financement (entreprise, Opco, sur fonds propres) nous avons une grille tarifaire en lien. Pour obtenir un tarif merci de nous contacter sur la page contact de notre site ou par mail directement à contact@conseiletformations.fr

ENCADREMENT

Shabnam ESMAEL : Dale Carnegie Facilitator, Business Coach and Certified Digital Trainer

RETROUVEZ L'EQUIPE PEDAGOGIQUE [ICI](#)

VALIDATION DE L'ACTION DE FORMATION

Il est remis aux apprenants : Attestation de formation. Il est demandé de participer à l'intégralité des modules.

CONSEIL & services

Fondé sur le principe de l'accompagnement permanent, nous nous fixons un objectif : **que chacun donne du sens, trouve son équilibre et développe l'harmonie dans sa vie personnelle et professionnelle**

À votre écoute et à votre disposition pour vous accompagner dans votre réflexion afin de préserver l'écologie de votre organisation et garantir ainsi le réalisme et la pérennité de votre projet.

Pour plus d'informations, contactez-nous à : contact@conseiletformations.fr



Retrouvez-nous sur conseiletformations.fr